

## 建个淘宝店铺装修群怎么样

建个淘宝店铺装修群怎么样?

可以在里面获得或者分享装修经验的，但是一定要有足够的人脉资源才行。

淘宝店群怎么做?

- 1、现在店群要求卡位选品，必须有10家以上的同行卖，并且卖得好，这样的商品才能选择，根据淘宝官方数据，找出对应产品的热搜词、飙升词、关联词等，保证产品跟关键词的相关性，把选好的宝贝上传到自己的店铺，修改宝贝价格，也可以设置定时上架，选品和关键词最好自己手动来完成，不要使用软件。
- 2、所有的违规扣分都跟关键词采集的宝贝有很大的关系，所以淘宝卖家要积累大量的安全关键词，做店群也不能做的太杂，不然会影响店铺的权重，店铺上百个产品仔细去做也能实现很多的盈利，一台电脑建议做两个店铺。
- 3、店群的价格设置有两种，一种是加价模式，另外一种是加价折扣模式。加价模式主要操作简单，利润高。但是长时间的加价模式会导致淘宝店铺流量的下滑，基本不出单。卖家最好是加价模式与折扣模式混合进行。
- 4、商品上架之后卖家要经常查看数据，有不对的地方及早发现处理，关注上架之后一直没有什么流量的产品，下架的时候也要注意技巧，不要一次批量处理，最后需要养成记录数据的好习惯，做表格记录数据。

建一个淘宝店铺装修群确实是在里面获得或者分享装修经验的，但

是一定要有足够的人脉资源才行，不然你的店铺建立之后没有人进群也是没有用的，所以最好是先找到有共同需求的用户们。

本文链接：<https://dqcm.net/zixun/1669522787132.html>