

正合顾问

成立于1998年，西南地区知名房地产综合服务提供商，集代理销售、顾问合作等业务于一体的房地产生态型平台企业

品牌简介

正合品牌初创于1998年，并于2000年成立“成都正合地产顾问有限公司”。

自2006年起，公司业绩持续优于同行业，奠定了本土市场领军地位。2011年，在深耕成都市场的同时，正合正式开始向外扩张，先后成功落户重庆、贵阳、西安、昆明等中西部城市。同时挥旗直进乐山、南充、攀枝花、内江、眉山等省内二级城市，逐步实现布局西南、领军中西部地区的战略发展目标。

2015年6月，由于公司业务发展和股改需要，成都正合地产顾问有限公司正式更名为“成都正合地产顾问股份有限公司”。2015年11月20日成功挂牌新三板，成为西南挂牌新三板的房地产代理公司，股票代码834209。经过多年的发展，正合股份已成为中西部地区规模大、产值高的区域型房地产综合服务商，已服务了近600个开发商及160万个购房客户。

自2015年，正合股份顺应时代新形势推动企业创新转型。凭借多年房地产智力服务专业沉淀，成功研发上线房产买手APP—<想住>。

<想住>APP是一款通过对近百万购房群体的深入了解与分析，细分了目前市场上的主流用户需求，结合心理研究和大数据分析的前瞻方法，彻底站位C端的专业买房服务产品。开发研究了独特的交互选房功能及服务，覆盖成都全域楼盘信息，为购房者提供真实、专业的购房信息、可

信赖的购房决策建议及服务。<想住>APP拥有高匹配、高服务、高资讯三大产品特点，及<地图找房>、<房产买手>、<买房优惠>、<工程进度>、<帮我筹钱>、<验房服务>、<房产百科>等核心功能。

在谋求创新转型的同时，正合股份也继续保持代理和顾问传统主营业务的区域优势。

未来，正合股份将借助资本的力量，实现所有创新业务构建，通过<想住>app及正合金融业务为购房者提供居家链条的全周期服务，并构建从C端到B端的闭环，提高销售效能，实现行业的自我变革，终结商业和住宅产品的泛定位时代，成为可持续生长的房地产生态型平台企业，谋求转板上市。

本文链接：<https://dqcm.net/wenan/zhgw-108447.html>