

盈科行

盈科行企业集团，通过大数据、信息化、整合上下游供应链资源和打通全渠道入口，着力锻造房地产全产业链交易服务与共享经纪人平台服务，盈科行主创团队深耕中国房地产楼市18年，是国内专注于房地产全产业链服务与OMO房地产分享平台服务的入口级商业生态运营商，提供房地产全产业链一条龙服务、集房地产品牌定位、战略策划、产业规划、房地产营销、代理销售、前期策划、概念性规划、商业运营管理、投资顾问服务、整合推广、资产管理、互联网+ OMO房地产分享平台、“众创空间”创业产业园运营、广告设计、媒体代理、地产整合推广、地铁广告代理等，

“互联网+房地产产业+金融”模式六维一体的全产业链运营管理服务。

公司专注于打造“互联网+房地产产业服务+金融”综合服务入口，整合上下游供应链资源和打通全渠道入口，着力锻造房地产全产业链交易服务与全民众销服务领域的核心竞争能力。运用技术武装企业，以大数据技术、云计算技术、现代信息技术以及移动互联网技术为基础，以新房代理销售、二手房衍生服务、房地产全产业链交易服务、产业金融服务、移动互联网交易场景等为主要业务触点，在房源整合营销解决方案、营销策划和经纪人渠道能力等方面的强大优势，成为专注于房产全产业链交易服务与OMO房地产分享平台服务的入口级生态运营商。

盈科行企业集团战略联盟先后与众多优秀开发商建立战略合作，蓄力盈科行品牌势能，积极探索差异化战略，首先打造覆盖全产业链一站式服务的房地产经纪人孵化平台，再次，专注全民经纪人打造、专业经纪人发展、中介机构、品牌开发商等战略合作，目前已经获得丰硕的成果，为构筑公司差异化竞争力奠定扎实基础。

本文链接：<https://dqcm.net/wenan/ykx-717518.html>

