

优训咨询SCG

Sales Consultant Group，简称SCG优训咨询，成立于2001年3月，近二十年来专注于销售培训和咨询领域，下辖：SCG B2B 销售研究院和SCG B2C 销售研究院，致力于研究B2B销售领域和B2C销售领域方法论，每一门课程的研发都基于海量数据统计和案例分析（累计收集销售案例10,000+，销售人员能力测试100,000+）。

SCG在销售培训和咨询领域，坚持从实战中来到实战中去的原则，即方法论研究基于海量案例和数据的提炼，教学则只讲学员自己的案例。因为解决业绩问题，靠的不是经验，而是规律的应用！所以，只有传授放之四海而皆准的底层规律才能实现SCG的使命：致力于帮助企业客户持续业绩增长，让天下销售人不再难做！

本文链接：<https://dqcm.net/wenan/yxzxscg-768188.html>